Sumário

Apresenta	ıção		1
	1.	Procedimentos iniciais	1
	2.	Cadastrar Mix Obrigatório	2
	3.	Cadastrar Subfamílias e Range de Preços	5
	4.	Cadrastar Distribuição	9

Apresentação

A integração de dados com a Indústria Kraft –Mondelez, é realizada pela rotina 2559 –Integração Mondelez, para a geração de arquivos de exportação, a fim de permitir um planejamento estratégico de maior qualidade por parte da indústria e, consequentemente, o aumento do sellout, distribuição e rentabilidade para o distribuidor. Assim sendo, é garantido um diferencial competitivo perante outros distribuidores. Os arquivos de exportação gerados pela rotina são: Base 1: Sellout Estoque; Base 2: Informações Diversas; Base 3: Distribuição Positivação; Base 4: Pesquisas Preço; Base 5: Sellout Ramo Negócio (Alienação); Base 6: Distribuição Ramo de Negócio (Alienação). Este tutorial contem informações que orientam no processo de geração de arquivos para a Indústria Kraft –Mondelez.

Abaixo, descrição da criação e das últimas alterações efetuadas no documento.

	Tabela de Alterações		
Data	Versão	Descrição	
31/08/2018	v.1.0	Criação do documento	

1. Procedimentos iniciais

Antes de gerar os arquivos de integração com a indústria, é necessário realizar as atualizações e alienações abaixo relacionadas:

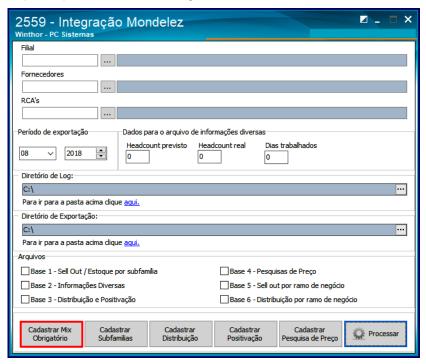
- Atualize rotina:
 - **2559 Integração Mondelez**, a partir da versão 28.07.



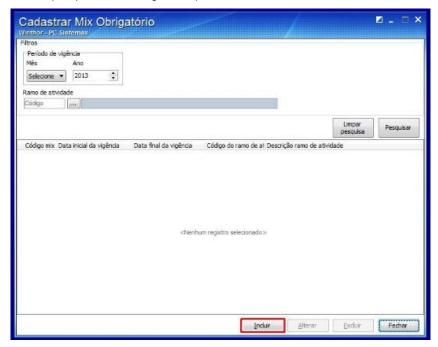
2. Cadastrar Mix Obrigatório

Para efetuar o cadastro de Mix Obrigatório que é necessário ser feito antes da geração de arquivos de exportação conforme orientação da Kraft siga os procedimentoa a seguir:

- 2.1 Acesse a rotina 2559 Integração Mondelez;
- 2.2 Clique na opção Cadastrar Mix Obrigatório;

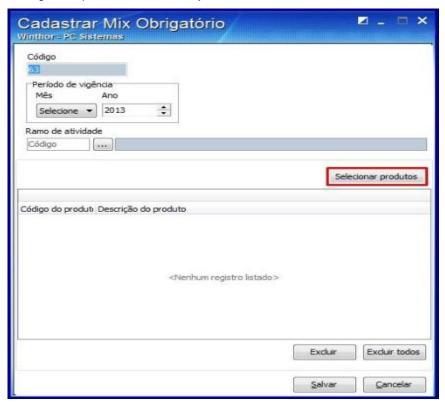


2.3 Na tela que aparecerá em seguida clique o botão Incluir;

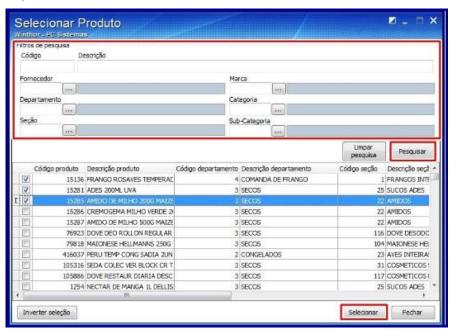




- 2.4 Preenchas os campos Código e Período de vigência;
- 2.5 Em seguida clique o botão Selecionar produtos;

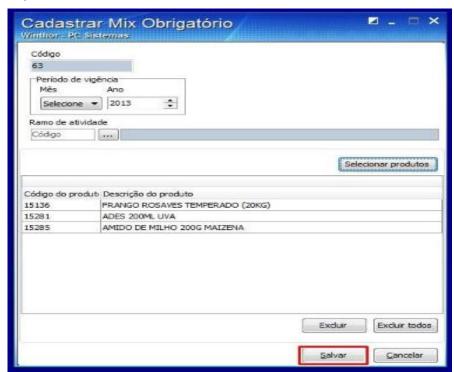


- 2.6 Em seguida preencha os campos Código, Descrição;
- 2.7 Pesquise ou preencha os campos Fornecedor, Marca, Departamento, Categoria, Seção, Categoria, Seção, e Sub-Categoria;
- 2.8 Clique o botão Pesquisar;
- 2.9 Em seguida selecione os produtos necessários;
- 2.10 Clique o botão Selecionar;





- 2.11 Em seguida verifique os itens selecionados;
- 2.12 Clique o botão Salvar;

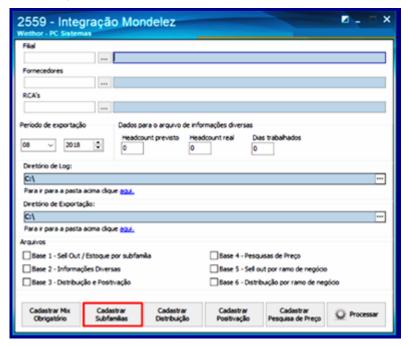




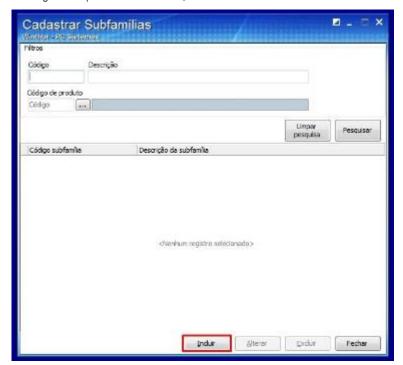
3. Cadastrar Subfamílias e Range de Preços

Para efetuar o cadastro de subfamílias que deve ser feito antes da geração dos arquivos de exportação conforme orientação da Kraft siga os procedimentos a seguir:

- 3.1 Acesse a rotina 2559 Integração Mondelez;
- 3.2 Escolha a opção Cadastrar Subfamilias;

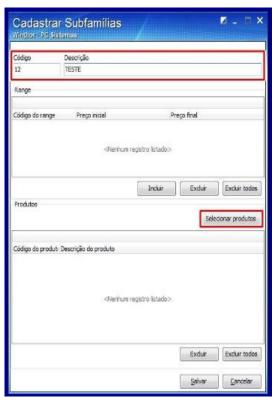


3.3 Em seguida clique no botão Incluir;

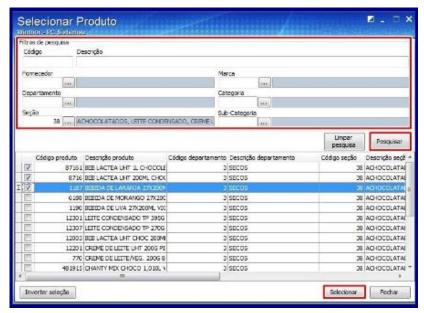




- 3.4 Em seguida preencha os campos Código e Descrição;
- 3.5 Clique o botão Selecionar produtos;

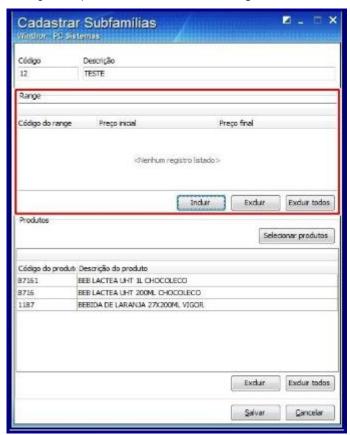


- 3.6 Em seguida preencha os campos **Código**, **Descrição**;
- 3.7 Pesquise ou preencha os campos Fornecedor, Marca, Departamento, Categoria, Seção, Categoria, Seção, e Sub-Categoria;
- 3.8 Clique o botão Pesquisar;
- 3.9 Em seguida selecione os produtos necessários;
- 3.10 Clique o botão Selecionar;

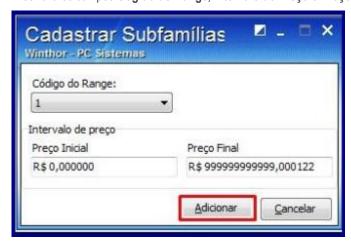




3.11 Em seguida clique no botão Incluir da caixa Range;

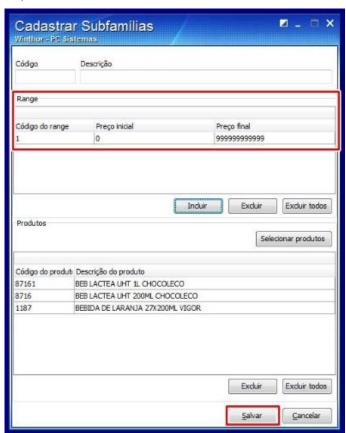


3.12 Preencha os campos Cógido do Range, Intervalo de Preço e Preço Filial;





- 3.13 Em seguida confia os dados preenchidos;
- 3.14 Clique o botão Salvar;

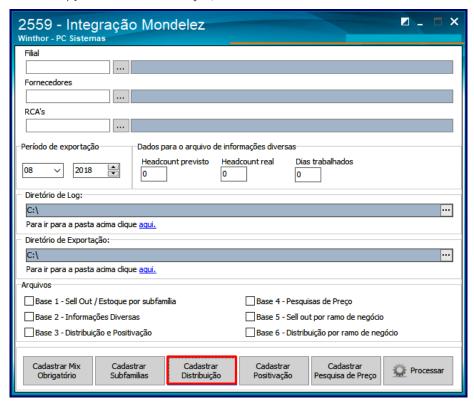




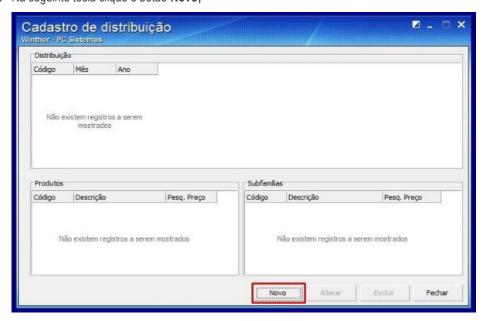
4. Cadrastar Distribuição

Para efetuar o cadastro de distribuição que é necessário ser feito antes da geração de arquivos de exportação conforme orientação da Krasft siga os procedimentos a seguir:

- 4.1 Acesse a rotina 2559 Integração Mondelez;
- 4.2 Escolha a opção Cadastrar Distribuição;

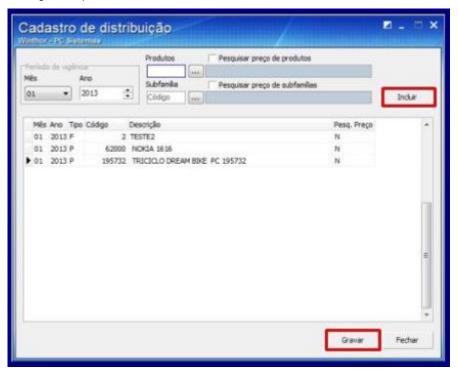


4.3 Na seguinte tecla clique o botão Novo;

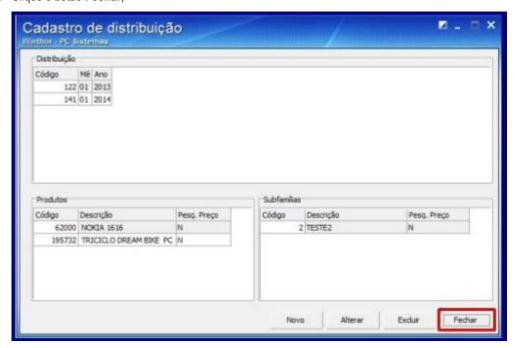




- 4.4 Em seguida selecione o **Período de Vigência** e pesquise os Produtos Subfamília;
- 4.5 Marque as opções **Pesquisar preço de produtos** e/ou **Pesquisar preço de subfamílias**(informando ao RCA a necessidade ou não de pesquisa de preços), conforme necessidade;
- 4.6 Clique o botão Incluir;
- 4.7 Em seguida clique o botão Gravar;



- 4.8 Em seguida verifique os intens adicionados, use os botões Novo, Alterar e Excluir caso necessário;
- 4.9 Clique o botão Fechar;

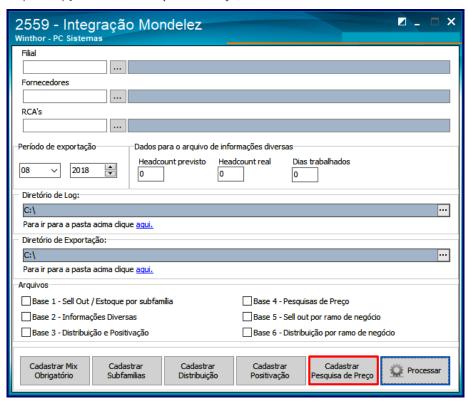




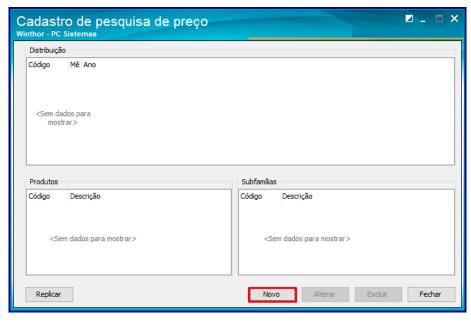
5. Cadrastar Positivação

Para efetuar o Cadastro de Positivação que deve ser feito depois do Cadastro de Distribuição conforme a orientação da Kraft siga os procedimentos a seguir:

- 5.1 Acesse a rotina 2559 Integração Mondelez;
- 5.2 Clique na opção Cadastrar Pesquisa de Preço;

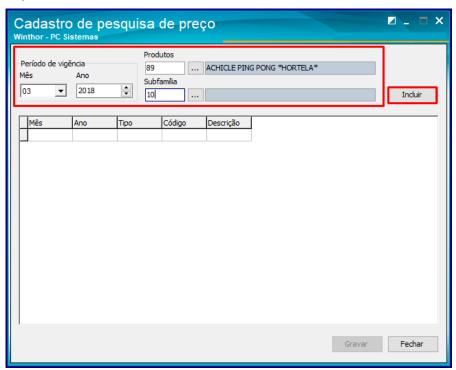


5.3 Na tela seguinte clique no botão **Novo**;

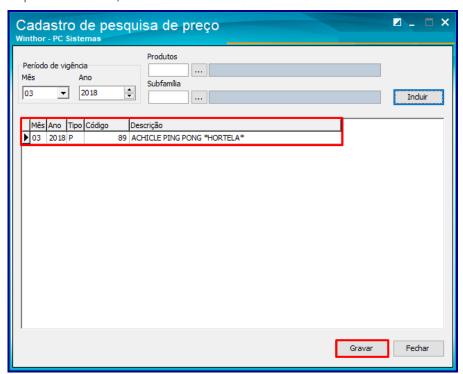




- 5.4 Em seguida informe o campo Período de vigência;
- 5.5 Preencha ou pesquise os campos Produtos e Subfamília;
- 5.6 Clique o botão Incluir;



- 5.7 Em seguida o produto selecionado será apresentado;
- 5.8 Clique o botão Gravar;



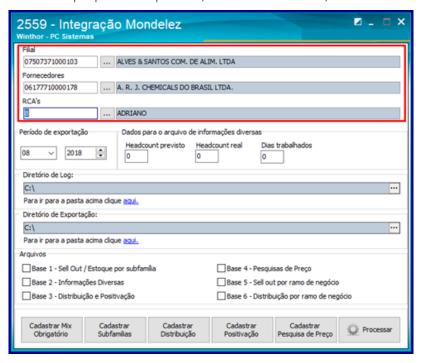
5.9 Em seguida o produto será gravado.



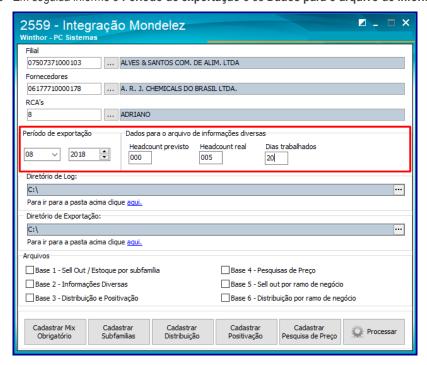
6. Gerar Arquivos de Exportação

Para gerar arquivos de exportação (logo após realizar os procedimentos segundo a orientação da Kraft) siga os procedimentos a seguir;

- 6.1 Acesse a rotina 2559 Integração Mondelez;
- 6.2 Preencha ou pesquise os campos Filial, Fornecedores e RCA's;

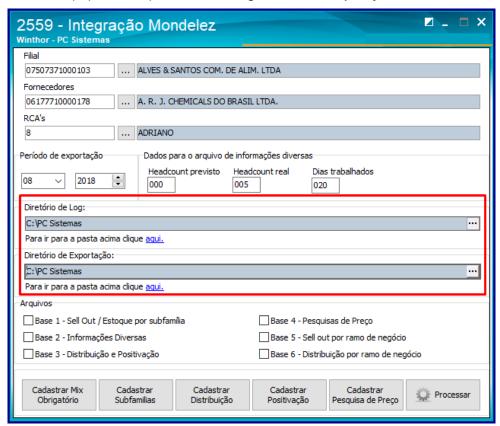


6.3 Em seguida informe o Período de exportação e os Dados para o arquivo de informações diversas;

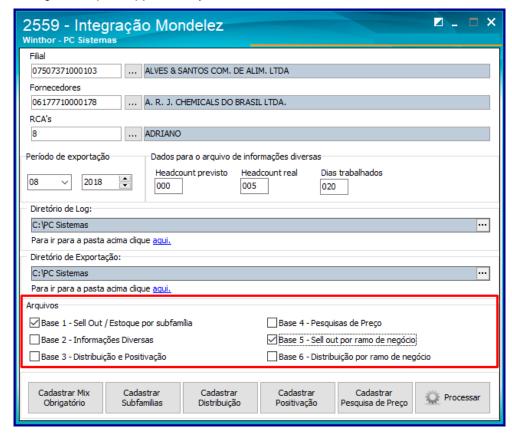




6.4 Preencha ou pequise os campos Diretório de Log e Diretório de Exportação;



6.5 Em seguida marque as opções de **Arquivos** conforme necessidade;





Observação: Os arquivos de exportação possuem asseguintes informações:

- Arquivo Base 1:Sell Out Estoque-informações gerais de vendas e estoque por Código de Subfamília (cadastrado como informado acima);
- Arquivo Base 2: Informações Diversas-informações sobre quantidade de clientes, programação de visitas e utilização de expositores. Para a geração desse arquivo é necessárioocadastro realizado na rotina 354–Cadastrar Rota de Visita a Cliente.Parte das informações são providas pelo sistema deForça de Vendas;
- Arquiivo Base 3:DistribuiçãoPositivação-informações sobre abrangência e cobertura de vendas.Parte das informações são providas pelosistema de Força de Vendas;
- Arquivo Base 4:Pesquisas Preço-resultados das pesquisas retornadas pelo sistema de força de vendas;
- Arquivo Base 5:Sell Out Ramo Negócio (Alienação)-informações de vendas agrupadas por ramo de negócio. Para isso,é necessário alienar o código do ramo de negócio narotina 2571, aba Atividade;
- Arquivo Base 6:Distribuição Ramo de Negócio (Alienação)-informações agrupadas por ramo de negócio.Para isso, é necessário alienar o código do ramo de negócio na rotina 2571, aba Atividade;
 Parte das informações são providas pelo sistema de Força de Vendas.

Mantenha o WinThor Atualizado, assim você proporciona o crescimento

Estamos à disposição para mais esclarecimentos e sugestões.

Fale com a PC: www.pcsist.com.br Central de Relacionamento - (62) 3250 0210